



CONSULTATIVE
—ACADEMY—

ttm. VCL.

العقلية الاستشارية

تعامل في محيط عملك
بمهارات مستشار

ارتقي بمسارك المهني
في الواقع الجديد

أبريل / يوليو
2021

مستوحى من:



الشريك:



مسار تدريبي من:



إشراف وتدريب من

أفضل الخبراء

العقلية الاستشارية

تعامل في محيط عملك
بمهارات مستشار



3 لقاءات بتواصل حي عن بعد

- اللقاء الأول
8/7 أبريل 2021 (المجموعة الأولى)
4/3 مايو 2021 (المجموعة الثانية)
- اللقاء الثاني
27/26 مايو 2021 (جميع المجموعات)
- اللقاء الثالث
30 يونيو / 1 يوليو 2021 (جميع المجموعات)

50 ساعة من التعلم التجريبي لعقلية استشارية بمستوى عالمي على مدى 3 أشهر

شارك في مسار تدريبي حصري
نحو العقلية الاستشارية بتقنية
Whole Brain! تم تصميم هذا
المسار الرائد باستخدام التعلم
التجريبي لتعزيز المهارات
الضرورية والمطلوبة لمرحلة ما
بعد 2020!

بدون رسوم للمرشحين المؤهلين بعد اجتياز مراحل الاختيار

هذا البرنامج هو من مبادرات
المسؤولية الاجتماعية لـ TTM و
VCL، مستوحاة من أهداف
ومسيرة رؤية المملكة 2030

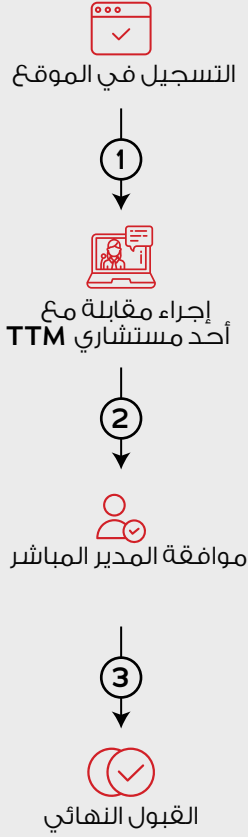
لمن هذا المسار التدريبي؟

- الكوادر السعودية بالموارد البشرية والتحول الرقمي والاستشارات المهنية والتسويق والمبيعات والتطوير الاستراتيجي وتقنية المعلومات، الذين يملكون خبرة 3 سنوات أو أكثر، والذين يرغبون في تطوير مسارههم المهني
- المشاركة بدون رسوم ويشترط التأهيل المسبق للمتقدمين
- يشترط موافقة صاحب العمل للمشاركة

ما هي مواضيع المسار التدريبي؟

- تحسين القدرات الاستشارية للكوادر السعودية
- سبل إضافة القيمة إلى مؤسستك في الواقع الجديد
- العمل كمستشار أعمال داخليًا وخارجيًا في مؤسستك
- اكتساب القدرة على التواصل وإدارة العلاقات مع أصحاب المصالح بمهارات مستشار
- تطبيق العقلية الاستشارية في إدارة الموارد البشرية والمبيعات والتسويق والاستشارات والتحول الرقمي والاستراتيجية والعمليات وتقنية المعلومات.
- اكتشاف مفاهيم حقيقية ومنهجيات رائدة لمرحلة ما بعد 2020

مراحل الاختيار



المتطلبات الأساسية

درجة البكالوريوس أو أعلى

الجنسية السعودية
(رجال ونساء)

خبرة لا تقل عن ثلاث سنوات في الموارد البشرية أو التسويق أو المبيعات أو الاستشارات أو الاستراتيجية أو التحول الرقمي
المسار التدريبي مقدم باللغة الإنجليزية



مواضيع اللقاءات

اللقاء الأول 7-8 أبريل / 3-4 مايو 2021
(المجموعة الأولى) / (المجموعة الثانية)

- لماذا نحتاج إلى العقلية الاستشارية في الواقع الجديد؟
- التعامل مع أصحاب المصالح بمهارات المستشار
- إضافة القيمة وفقاً لاحتياجات مؤسستك
- مهمة جماعية يتم إنجازها بعد اللقاء الأول لتقديهما في اللقاء الثاني

اللقاء الثاني 26-27 مايو 2021
(جميع المجموعات)

- توظيف العقلية الاستشارية في جميع مجالات إدارة الموارد البشرية، إدارة التعلم والتطوير، وتنمية مهارات القيادة، وإدارة المواهب، واكتساب المواهب، والتقييم، وتخطيط التعاقب الوظيفي، والتطوير الوظيفي، وإدماج الموظف وأكثر...
- توظيف العقلية الاستشارية في المبيعات والتسويق والاستشارات العقلية الاستشارية والتحول الرقمي
- تنفيذ الاستراتيجية والعقلية الاستشارية

اللقاء الثالث 30 يونيو / 1 يوليو 2021
(جميع المجموعات)

- التعامل كمستشار داخل مؤسستك
- التعامل كمستشار أعمال مع أصحاب المصالح خارج مؤسستك
- العقلية الاستشارية والإدارة العليا

عن TTM Group Consultative Academy

الأهداف VCL. ttm. 

- تعزيز قدرات الكوادر السعودية في العقلية الاستشارية وهو جانب شديد الأهمية بالعصر الرقمي الجديد
- تمكين المؤسسات من تعزيز القدرات الاستشارية لموظفيها، وتطوير سلوكياتهم لتحقيق أهداف التحول في رؤية 2030
- منح المؤسسات والمجتمع القدرة على إيجاد وظائف جديدة للكوادر السعودية
- إحداث فرق في حياة الكوادر السعودية، ليتمكنوا من ترك بصمتهم على عملهم لمواكبة العصر الرقمي الجديد
- تطوير قدرة الكوادر السعودية على التفاعل والإدارة ضمن علاقات العمل كمستشارين، وتمكينهم رفع كفاءتهم وتعزيز قدرتهم على الإنجاز في الواقع الجديد
- منح الكوادر السعودية القدرة على المساهمة في الاقتصاد الرقمي الجديد بمهارات وكفاءات حديثة ومبتكرة

منهجية التعلّم

- تقنية Whole Brain
- القراءة الموجهة
- التعلّم التجريبي
- تقييمات ومشاريع من الواقع
- التدريب الجماعي والتوجيه
- دعم من المشرفين

إشراف وتدريب على أيدي نخبة من الخبراء العالميين

جون-لوك كاستنر، حاصل على دكتوراه ومستشار متخصص في الإدارة الاستراتيجية والتسويق والمبيعات، أسّس وهيكل شبكة من المستشارين الدوليين المتخصصين في مجال إدارة الأعمال وإعادة الهيكلة. كما طوّر نموذجاً كاملاً لإدارة التسويق والمبيعات مستنداً على خبرة أكثر من 25 عاماً من الأبحاث الصناعية مع معهد هيرمان

جون-لوك كاستنر

شريك إداري - أوروبا



هاني موافي، خبير في نمو الأعمال والتسويق بالشرق الأوسط، لديه خبرة أكثر من 20 عاماً في مجالات القيادة والتسويق وبحوث التسويق والابتكار وتطوير الأعمال والعلامات التجارية والتواصل والعلاقات العمليّة والتدريب والتوجيه وحديث الأعمال التجارية والاستشارات وفكر الأعمال. لديه القدرة على اكتشاف وإيجاد فرص جديدة، وتسريع نمو الأعمال عن طريق أفكار نوعيّة وعميقة والتجديد والابتكار

هاني موافي

مستشار



لدى الدكتور مجدي إسماعيل خبرة واسعة في مجالات الاستراتيجية والتسويق والمبيعات وإدارة العملاء في مجال الأدوية والعديد من الصناعات الأخرى. على مدى السنوات الـ ٢٠ الماضية، طوّر الدكتور مجدي مسيرته في عدد من الشركات العالمية في الشرق الأوسط، بما في ذلك (Sanofi-Aventis) و Rhone Poulenc و Organon N. يجمع الدكتور مجدي بين المعرفة العمليّة والخبرة في إدارة وممارسات الأعمال في منطقة الشرق الأوسط، مع فهم دقيق لطبيعة العمل في محيط دولي. وهو حالياً مستشار لمؤسسات عالمية في دول شرق المتوسط في ميادين القيادة وصياغة وتنفيذ الاستراتيجيات وإدارة خدمة العملاء وإدارة المحافظ

د. مجدي إسماعيل

المستشار الرئيسي
ومدير منطقة الشرق
الأوسط وتركيا



روب همبلن، هو خبير متمرس في الموارد البشرية، يحظى بمعرفة ومهارات واسعة في الإدارة والتطوير التنظيمي. روب لديه خبرة أكثر من ٢٠ عاماً في مجال إدارة المشاريع وتنمية الموارد البشرية في مؤسسات كبيرة بالقطاع الخاص والعام في المملكة المتحدة وخارجها. كما أن لديه خبرة في رئاسة صندوق خيري ناجح لأكثر من 12 عاماً

روب همبلن

مستشار



توماس أورث، هو خبير في فعالية القيادة والتغيير الشامل والذكاء العاطفي. هو أيضاً مدرب على الأداء العالي ومتحدث، يساعد الأفراد وفرق العمل والمؤسسات على التطور والنمو. له قدرة فريدة في تغيير العقلية لتطوير فرق عمل عالية الأداء قادرة على الإنجاز في بيئة تنافسية. وتشمل كفاءات توماس الأساسية القيادة وفعالية الإدارة والتغيير الشامل وتغيير العقلية والذكاء العاطفي والأداء العالي للأفراد والفرق

توماس أورث

مستشار



عن مجموعة TTM

مجموعة TTM متواجدة في المملكة العربية السعودية منذ أكثر من 15 عاماً بكيان سعودي وبموظفين سعوديين في مكتبها الإقليمي في الرياض. تتكون المجموعة من شركتي TTM و VCL

ttm. VCL.
Digital excellence, human touch. FROM LEADERSHIP TO EXCELLENCE

ca. CONSULTATIVE
ACADEMY
ttm. VCL.
info@ttmassociates.com

سجّل الآن
ca.ttmassociates.com